



Ergebnispräsentation

Q1-3 2018

wienerberger

Disclaimer

Warnhinweise bezüglich zukunftsgerichteter Aussagen

wienerberger

- Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen oder Meinungen wurden nicht unabhängig nachgeprüft, und es wird keine ausdrückliche oder stillschweigende Zusicherung oder Gewähr hinsichtlich ihrer Eignung, Richtigkeit oder Vollständigkeit übernommen bzw. darf sich der Empfänger nicht auf diese verlassen.
- Dieses Dokument kann Aussagen über zukünftige Erwartungen und andere zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, die auf den derzeitigen Ansichten und Annahmen des Managements basieren und mit bekannten und unbekanntem Risiken und Unsicherheiten verbunden sind, die bewirken können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Aussagen enthaltenen abweichen.
- Weder die Wienerberger AG noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen oder ihre Berater oder Vertreter können in irgendeiner Weise (bei Fahrlässigkeit oder anderweitig) für Verluste, die durch die Benutzung dieses Dokuments, seines Inhalts oder in irgendeinem Zusammenhang mit diesem Dokument entstehen, haftbar gemacht werden.
- Dieses Dokument stellt kein Angebot und keine Einladung zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren dar und es bildet auch keinerlei Grundlage oder verlässliche Aussage im Zusammenhang mit einem Vertrag oder einer Verpflichtung jeglicher Art.

Highlights Q1-3 2018

Starke Performance in den ersten drei Quartalen

wienerberger



Signifikante Ergebnissteigerung

Umsatz 2.495 Mio. € | +6 %

EBITDA LFL 356 Mio. € | +16 %



Starke organische Entwicklung in allen Divisionen



Voll auf Kurs um unser erhöhtes LFL EBITDA-Ziel von 460 - 470 Mio. € in 2018 zu erreichen

Highlights Q1-3 2018

Starke Margensteigerung in Q3

wienerberger

> Clay Building Materials Europe

- > Sehr starke Bauaktivität in Osteuropa für Umsatz- und Ergebnissteigerung genutzt
- > Margenverbesserung und signifikante EBITDA-Steigerung in gesunden westeuropäischen Kernmärkten

> Pipes & Pavers Europe

- > Starkes Wachstum im Geschäft mit Betonflächenbefestigungen
- > Steigende Anzahl an Infrastrukturprojekten in Osteuropa
- > Signifikante Ergebnisverbesserung durch abgeschlossene Restrukturierungsmaßnahmen

> North America

- > Steigerung der Profitabilität im Ziegelgeschäft
- > Sehr starke Entwicklung des Plastikrohrgeschäfts

Überzeugende Q3-Performance



Highlights Q1-3 2018

Strategische Prioritäten konsequent umgesetzt

wienerberger



Implementierung von Fast Forward 2020 voll auf Kurs;
Beschleunigte Profitabilitätssteigerung in Q3



Wertschaffende Übernahmen



Abgeschlossene Restrukturierungsmaßnahmen
liefern erwarteten Ergebnisbeitrag



Rückkauf von 1,2 Mio. Aktien erfolgreich beendet

Strategie der Gruppe

Klare Strategie für Wachstum und Wertschaffung

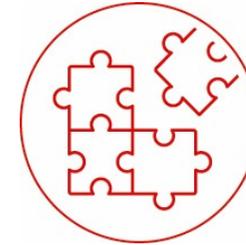
wienerberger



Organisches Wachstum



Operational Excellence



Wachstumsprojekte & Portfoliooptimierung

**Es liegt in unserer Kultur,
kontinuierlich an der Beschleunigung
unserer Wachstums zu arbeiten**

Operational Excellence

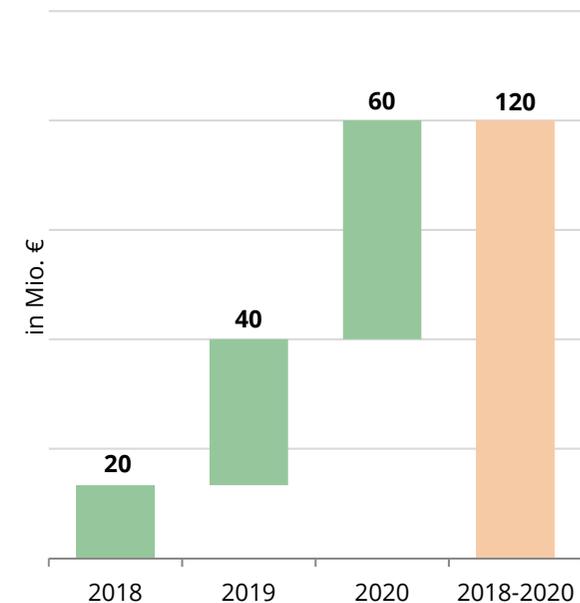
Voll auf Kurs mit Fast Forward 2020

- › Grundlagen zur Realisierung des vollen Einsparungspotenzials geschaffen
- › Implementierung führt zu beschleunigter Profitabilitätssteigerung in Q3
- › Straffung der Organisationsstruktur zur Erschließung des vollen Optimierungspotenzials

Kumulierte EBITDA-Steigerung
von Fast Forward 2020
in Q1-3 2018: **16 Mio. €**

wienerberger

Realisierungsziele



Fast Forward 2020

Straffung der Organisation

- › Umsetzung unserer Wachstumsstrategie erfolgt zukünftig in drei Business Units:
 - › Weiterentwicklung des Produktportfolios der Business Unit **Wienerberger Building Solutions** durch Innovationen
 - › Integration des Geschäfts mit Betonflächenbefestigungen unterstreicht Öffnung für neue Endmärkte, Anwendungen und Materialien
 - › Intensivere Kooperation der Rohraktivitäten durch Zusammenführung des breiten Kunststoffrohrsortiments und der hohen Kompetenz im Vorverkauf zur neuen Business Unit **Wienerberger Piping Solutions**
 - › **North America** besteht unverändert weiter
 - › Auflösung der Division **Holding & Others**
 - › Umlegung der Holdingkosten auf die Business Units
- › Umsetzung der Organisationsstruktur per 1.1.2019

wienerberger



Neue Organisationsstruktur zur Realisierung des vollen Optimierungspotenzials

Fast Forward 2020

Klar definierte Workstreams

wienerberger



Erweiterung unseres Produktsortiments

Erforschung innovativer Dämmstoffe

wienerberger

- › Wir erweitern unser Produktportfolio durch die strategische Partnerschaft mit dem Forschungs-Startup Interbran
- › Wienerberger bringt Kapital und industrielles Know-how ein
- › Ziel: Entwicklung von brandsicheren Hochleistungs-Dämmmaterialien
 - › Vollständig wiederverwertbare Dämmstoffe aus mineralischen Rohstoffen und Hochleistungsadditiven
 - › Vielfältige Einsatzmöglichkeiten für Wand, Fassade und Dach
- › Zielmärkte sind Zentral- und Westeuropa



Organisches Wachstum

Geopolitische Entwicklungen

wienerberger

› Globaler Handelskrieg

- › Internationaler Handelskrieg ist ein Risikofaktor für die Weltwirtschaft
- › Direkte Auswirkungen von potenziell steigenden Einfuhrzöllen auf unser Geschäftsmodell sind limitiert – Wir sind lokaler Produzent für lokale Märkte

› Brexit – Risiko für starken Wohnungsmarkt in UK

- › Wir erwarten weiterhin eine einvernehmliche Lösung
- › Direkte Auswirkungen eines möglichen Hard Brexit auf unser Geschäftsmodell sind überschaubar
 - › Großteil unseres Umsatzes wird aus lokaler Produktion erzielt
 - › No-deal Brexit-Szenario: Einfuhrzölle gem. WTO-Verträgen sind vernachlässigbar gering
 - › Abwicklungsengepässe an Grenze könnten Handelsflüsse behindern
- › Der unwahrscheinliche Fall eines Hard Brexit könnte zu einer Abschwächung der britischen Wirtschaft und zu einem rückläufigen Konsumentenvertrauen führen



Kapitalallokation

Wachstumsprojekte bleiben Top-Priorität

wienerberger

- › Investitionen in Wachstumsprojekte in Q1-3 2018: **91,6 Mio. €**
- › Wir arbeiten weiter an attraktiver Deal Pipeline
- › Strenger Anforderungskatalog an finanziellen und nicht-finanziellen Bewertungskriterien
- › Klares Bekenntnis zu finanzieller Disziplin

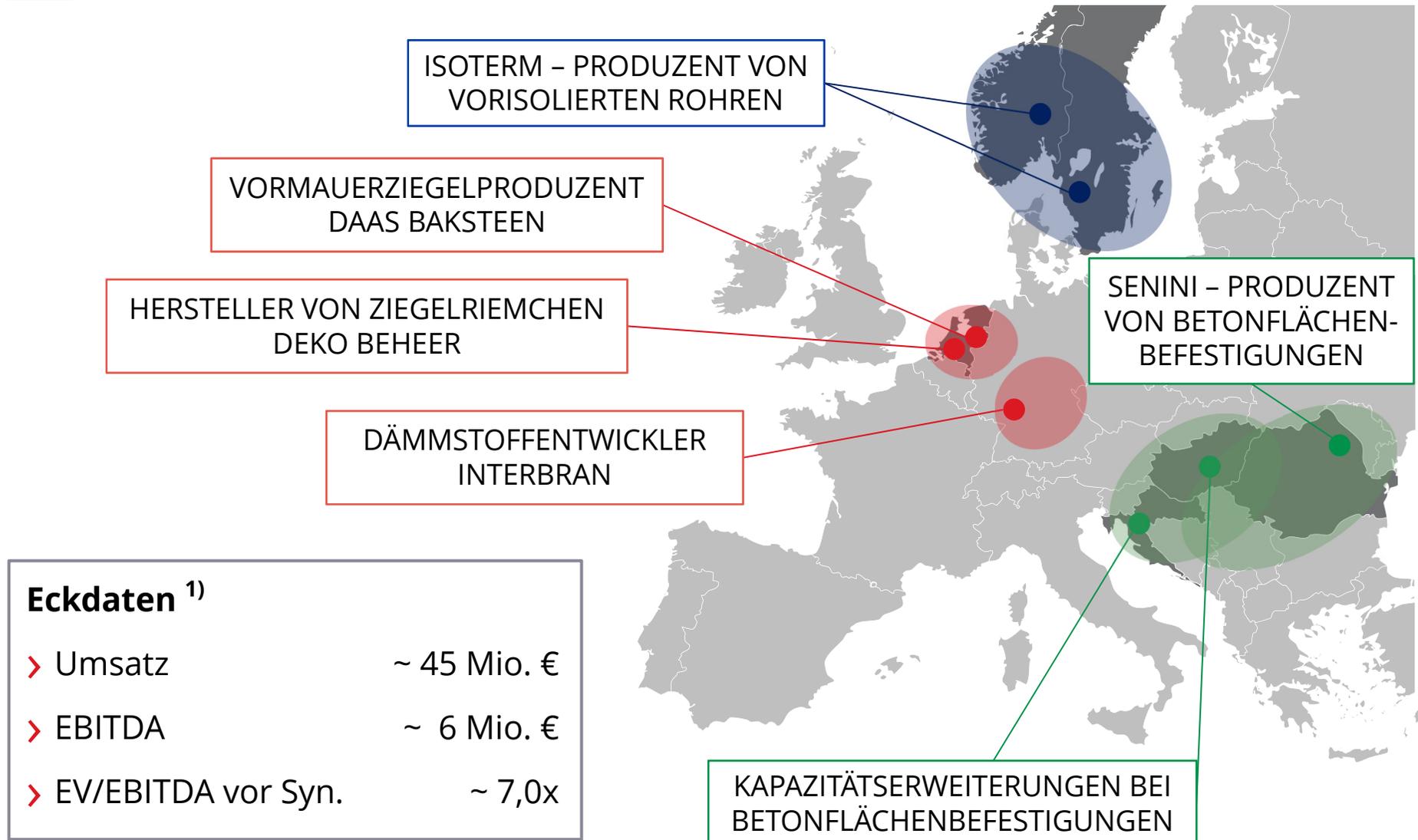
Wachstumsinvestitionen in unsere
Kernplattformen von
bis zu 200 Mio. € in 2018



Kapitalallokation

M&A und organische Wachstumsprojekte 2018

wienerberger



1) Unkonsolidiertes Beitragspotenzial von Akquisitionen auf 12M-Basis vor Synergien

Kapitalallokation

Portfoliooptimierung

wienerberger

- › Verkauf von nicht-strategischem und nicht-betriebsnotwendigem Vermögen
- › Veräußerung von Vermögenswerten in Q1-3 2018: **44,6 Mio. €**
- › Fortlaufende Überprüfung zur Verschlinkung unseres Portfolios

Verwertung von
~ 150 Mio. € in 2018 - 2020



Ziele der Gruppe

Auf Kurs mit ambitionierten Wachstumszielen

wienerberger

2020 ²⁾

680 Mio. €

2018 ¹⁾

460 - 470 Mio. €

Klare Wachstumsstrategie

- > Organisches Wachstum
- > Operational Excellence
- > Wachstumsprojekte & Portfoliooptimierung

2017

415 Mio. €

- > Weiteres EBITDA-Wachstum
- > Margenverbesserung
- > Implementierung "Fast Forward 2020"-Programm

2012

217 Mio. €

- > Rekordumsatz
- > EBITDA-Wachstum zum 5ten Mal in Folge
- > Gewinn auf 10-Jahreshoch

1) EBITDA LFL

2) Inkludiert den erwarteten Ergebniseffekt aus der Implementierung von IFRS 16 iHv. 43 Mio. €

Zusammenfassung



Märkte 2018

Clay Building Materials Europe

wienerberger

- › Leichtes Wachstum im europäischen Wohnbaumarkt
- › Positives Marktumfeld in Osteuropa
- › Divergierende Markttrends in Westeuropa

- Marktwachstum (>2 %)
- Stabile Entwicklung
- Marktrückgang (<-2 %)



Anmerkung: Die Einschätzungen beziehen sich auf Entwicklungen in unseren relevanten Neubau- und Renovierungsmärkten im Hintermauer-, Vormauer- und Dachziegelgeschäft.
Quelle: Managementeinschätzung

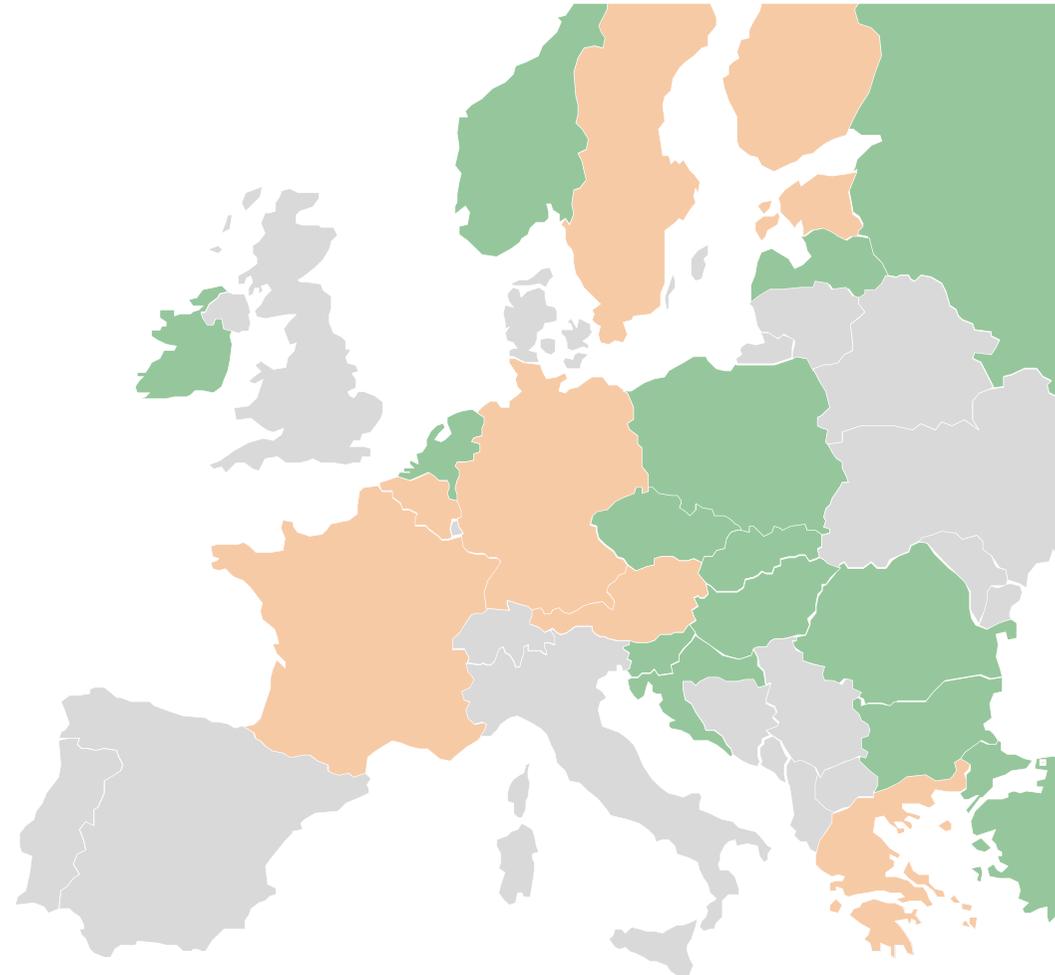
Märkte 2018

Pipes & Pavers Europe

wienerberger

- › Leichtes Wachstum im europäischen Infrastrukturmarkt
- › Fortsetzung des positiven Markttrends in Osteuropa
- › Stabile Entwicklung in Westeuropa
- › Gesundes Umfeld in den nordischen Märkten

- Marktwachstum (>2 %)
- Stabile Entwicklung
- Marktrückgang (<-2 %)



Anmerkung: Die Einschätzungen beziehen sich auf Entwicklungen in unseren relevanten Märkten und Applikationen im Rohrgeschäft.
Quelle: Managementeinschätzung

Ausblick 2018 bestätigt

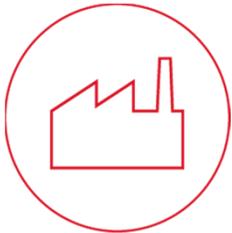
wienerberger



EBITDA LFL



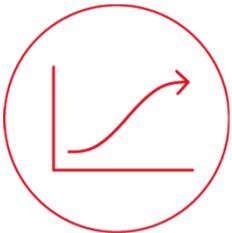
460 - 470 Mio. €



**Normal-
investitionen**



~ 160 Mio. €



**Wachstums-
investitionen**



bis zu 200 Mio. €

Maximierung unseres langfristigen Wachstumspotenzials

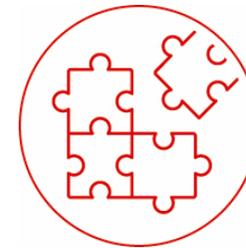
wienerberger



Organisches Wachstum



Operational Excellence



Wachstumsprojekte & Portfoliooptimierung

Gruppen-EBITDA 2020 *

680 Mio. €

** Inkludiert den erwarteten Ergebniseffekt aus der Implementierung von IFRS 16 iHv. 43 Mio. €*

wienerberger geared for growth



Highlights Q1-3 2018



Highlights Q1-3 2018

Clay Building Materials Europe

wienerberger

- › Positives Marktumfeld für Absatz- und Preissteigerungen genutzt
- › Signifikante Steigerung von Umsatz und EBITDA
- › Deutliche Margenverbesserung in Osteuropa unterstreicht starken Operating Leverage
- › Erfolgreiche Integration des übernommenen Vormauerziegelproduzenten in den Niederlanden
- › Steigerung der Ertragskraft durch erfolgreiche Repositionierung in Deutschland und Österreich

CBME (in Mio. €)	Q1-3 2018	Q1-3 2017	Vdg. in %
Außenumsatz	1.433,8	1.344,4	+7
EBITDA	268,4	242,2	+11
EBITDA LFL	271,7	234,8	+16
EBITDA LFL-Marge	19,1 %	17,5 %	-



Highlights Q1-3 2018

Pipes & Pavers Europe

wienerberger

- › Solide Entwicklung der Nachfrage in unseren Kernmärkten
- › Signifikante Steigerung von Umsatz und bereinigtem EBITDA
- › Preiserhöhungen kompensieren Kosteninflation
- › Starke Entwicklung der übernommenen Hersteller von vorverkabelten Elektro-rohren und vorisolierten Rohren
- › Neuausrichtung des französischen Kunststoffrohrgeschäfts und der keramischen Rohraktivitäten erfolgreich abgeschlossen (Einmalkosten von 16,1 Mio. €)
- › Portfoliooptimierung im Flächen-befestigungsgeschäft erwies sich als Impuls für dynamisches Wachstum

P&P Europe (in Mio. €)	Q1-3 2018	Q1-3 2017	Vdg. in %
Außenumsatz	819,4	775,4	+6
EBITDA	59,1	66,2	-11
EBITDA LFL	72,7	66,7	+8
EBITDA LFL-Marge	8,9 %	8,7 %	-



Highlights Q1-3 2018

North America

wienerberger

- › Signifikantes Ergebniswachstum
- › Starke Entwicklung des nord-amerikanischen Rohrgeschäfts
- › Starker Ergebnisbeitrag des übernommenen Vormauerziegelgeschäfts

North America (in Mio. €)	Q1-3 2018	Q1-3 2017	Vdg. in %
Außenumsatz	235,0	234,0	0
EBITDA	34,4	21,4	+61
EBITDA LFL	30,7	21,2	+45
EBITDA LFL-Marge	12,9 %	9,1 %	-



Kennzahlen Q1-3 2018



Gewinn- und Verlustrechnung

Nettogewinn steigt um 33 %

wienerberger

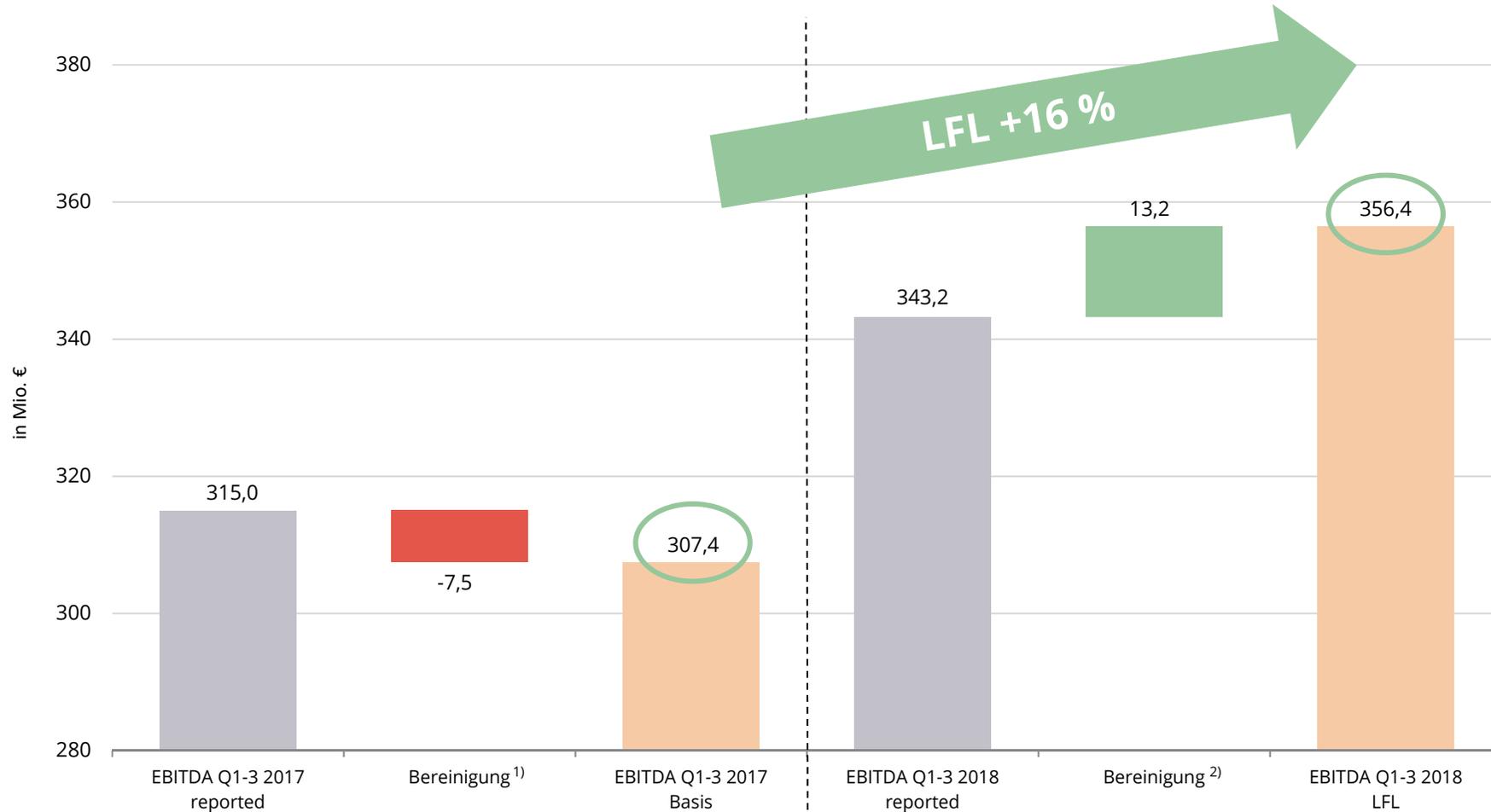
in Mio. €	Q1-3 2018	Q1-3 2017	Vdg. in %
Umsatz	2.495,2	2.361,0	+6
EBITDA LFL	356,4	307,4	+16
EBITDA	343,2	315,0	+9
Abschreibungen	139,9	140,8	-1
EBIT operativ	203,3	174,2	+17
Wertminderungen und Wertaufholungen von Vermögenswerten Firmenwertabschreibungen	3,6	-6,0	>100
EBIT	206,9	168,2	+23
Finanzergebnis	-30,7	-24,9	-23
Ergebnis vor Steuern	176,2	143,3	+23
Ertragssteuern	-40,6	-36,0	-13
Ergebnis nach Steuern	135,6	107,3	+26
davon entfallen auf Hybridkapitalbesitzer und nicht beherrschende Anteile	9,9	12,6	-22
Nettogewinn	125,7	94,7	+33

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

EBITDA Überleitung

Überzeugende Performance in Q1-3 2018

wienerberger



1) Ergebniseffekte aus Veräußerungen von nicht-betriebsnotwendigem Vermögen und Konsolidierungskreisveränderungen

2) Ergebniseffekte aus Konsolidierungskreisveränderungen, Fremdwährungseffekten, Veräußerungen von nicht-betriebsnotwendigem Vermögen und Strukturanpassungen

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Entwicklung Cashflow

Starker Free Cashflow

wienerberger

in Mio. €	Q1-3 2018	Q1-3 2017	Vdg. in Mio. €	Vdg. in %
Cashflow aus dem Ergebnis	251,4	227,5	+24	+10
Veränderung im Working Capital ¹⁾	-145,2	-183,4	+38	+21
Normalinvestitionen	-95,6	-90,8	-5	-5
Devestitionen und Sonstiges	60,6	21,7	+39	>100
Free Cashflow	71,2	-24,9	+96	>100
Wachstumsinvestitionen	-91,6	-10,5	-81	<-100
Dividende & Aktienrückkauf ²⁾	-60,8	-31,7	-29	-92
Hybridkupon	-13,6	-29,9	+16	+54
Netto-Cashflow	-94,9	-97,0	+2	+2

¹⁾ Bereinigt um Effekte aus Konsolidierungskreisveränderungen

²⁾ Inklusive gezahlter Dividende bei nicht beherrschenden Anteilen

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Bilanz Kennzahlen

wienerberger

in Mio. €	30.9.2017	31.12.2017	30.9.2018	Vdg. in % vs. 31.12.2017
Eigenkapital ¹⁾	1.875,4	1.911,2	1.934,2	+1
Eigenkapitalquote	51 %	52 %	51 %	-
Nettoverschuldung	681,6	566,4	686,0	+21
Nettoverschuldung / EBITDA ²⁾	1,6	1,4	1,5	-
Verschuldungsgrad	36 %	30 %	36 %	-

1) Inklusiv nicht beherrschender Anteile und Hybridkapital (gem. IFRS zu 100 % Eigenkapital)

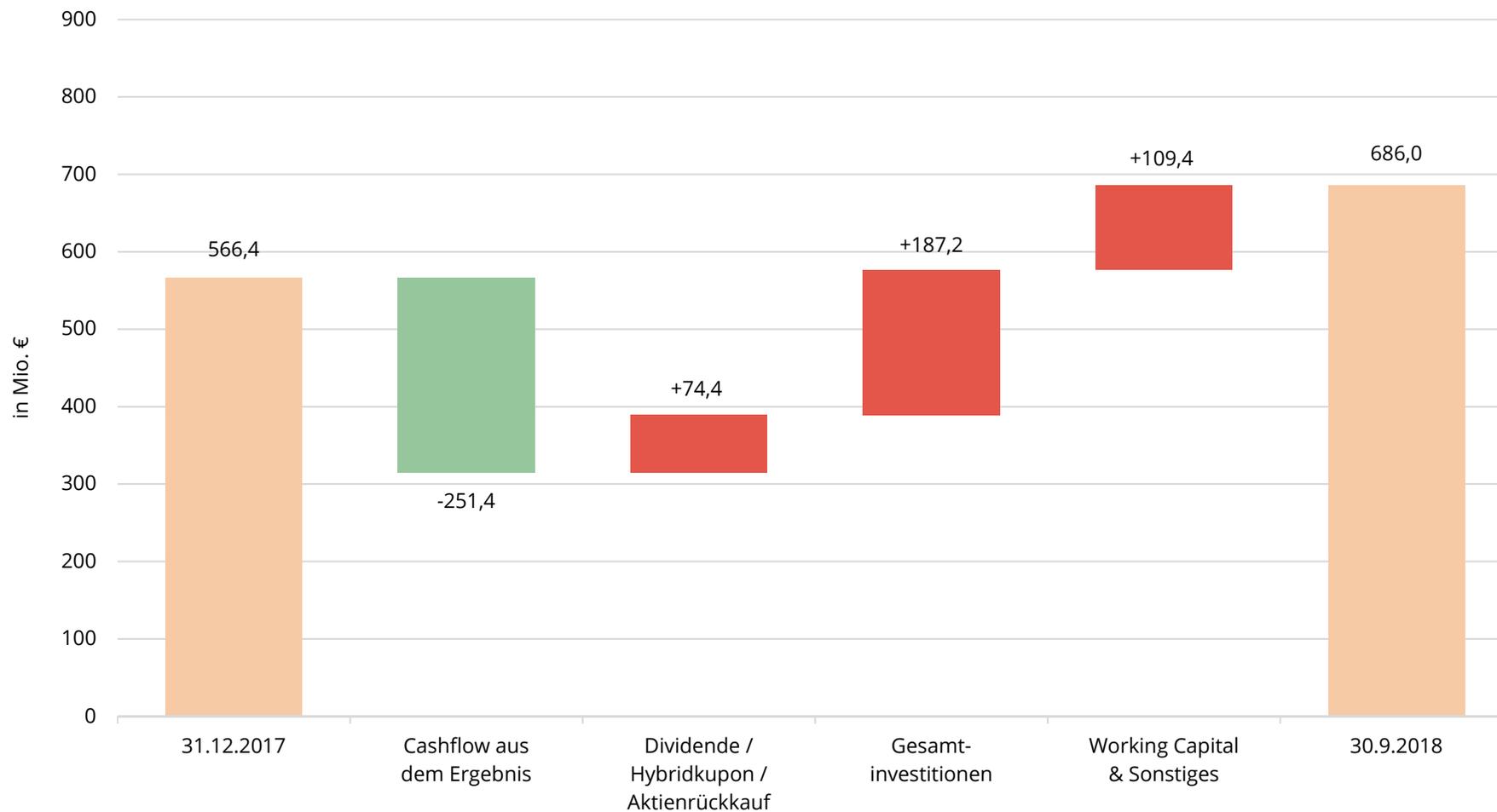
2) Berechnet auf Basis eines 12-monats-EBITDA

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Bilanz

Entwicklung der Nettoverschuldung

wienerberger

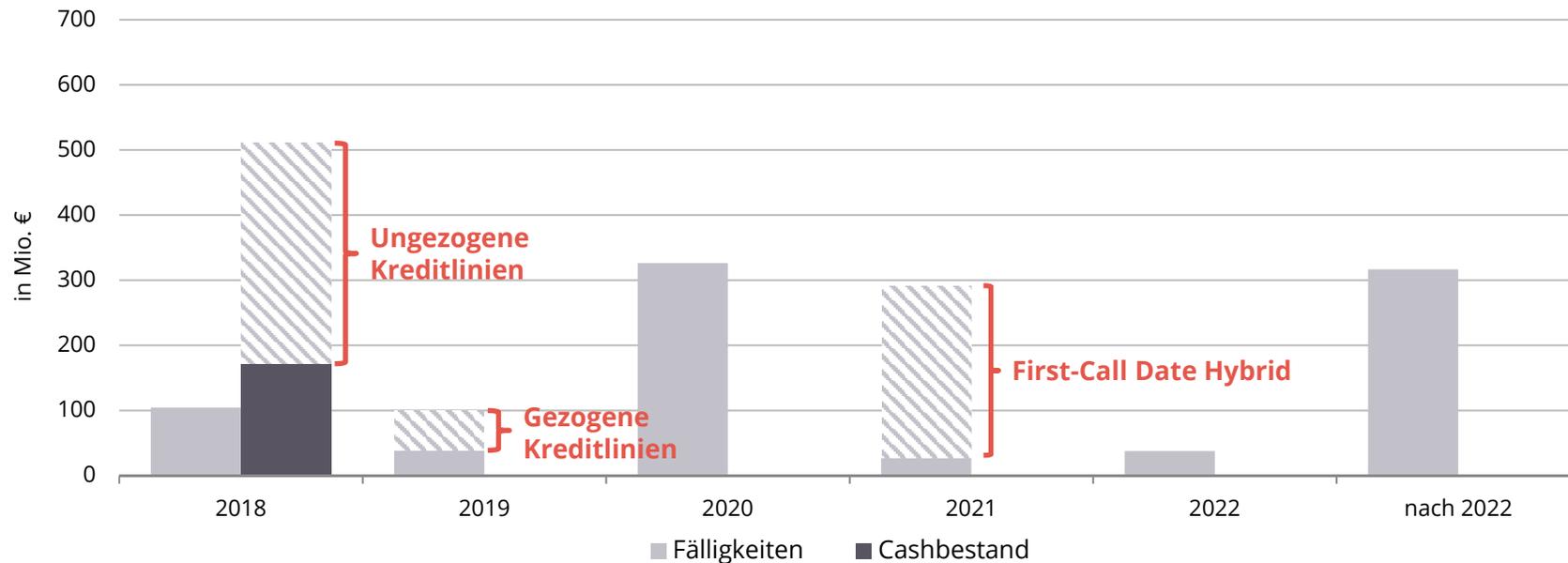


Bilanz

Hohe Liquidität und starke Finanzierungsstruktur

wienerberger

- › Cash 30.9.2018: 171 Mio. €
- › Kreditlinie: 400 Mio. €
 - › Davon gezogen 30.9.2018: 67 Mio. €
- › Fälligkeitsstruktur:



Anmerkung: Fälligkeitsstruktur der Bruttoverschuldung; Cash und Finanzverbindlichkeiten zum 30.9.2018

Kennzahlen Q1-3 2018

wienerberger

Umsatz

2.495,2 Mio. €

(Q1-3 2017: 2.361,0 Mio. €)

+6 % | +5 % LFL

EBITDA LFL¹⁾

356,4 Mio. €

(Q1-3 2017: 307,4 Mio. €)

+16 %

Wachstumsinvestitionen

91,6 Mio. €

(Q1-3 2017: 10,5 Mio. €)

>100 %

Nettogewinn

125,7 Mio. €

(Q1-3 2017: 94,7 Mio. €)

+33 %

1) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisveränderungen, Fremdwährungseffekten, Veräußerungen von nicht-betriebsnotwendigem Vermögen und Struktur Anpassungen
Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Wienerberger Investor Relations
Wienerberger AG, A-1100 Vienna, Wienerberg City, Wienerbergstrasse 11
T +43 1 60192 10221 / F +43 1 60192 10425, investor@wienerberger.com / www.wienerberger.com

wienerberger

