



Wienerberger Ergebnisse Q1-3 2019

wienerberger



Starkes Ergebniswachstum in Q1-3

Umsatz	2.656 Mio. €	+6 %
EBITDA LFL	457 Mio. €	+27 %
Nettoergebnis	206 Mio. €	+64 %
Operativer Cashflow	200 Mio. €	+88 %



Fast Forward liefert starke Performanceverbesserung

Ergebnisbeitrag in Q1-3 von 35 Mio. €



Voll auf Kurs für Realisierung unserer Wachstumsziele in 2019

EBITDA LFL 570 – 580 Mio. €

Q1-3 2019

Exzellente Performance

wienerberger

Umsatz

2.655,9 Mio. €

(Q1-3 2018: 2.495,2 Mio. € | +6 %)

LFL ¹⁾: +5 %

EBITDA LFL ²⁾

456,7 Mio. €

(Q1-3 2018: 359,9 Mio. € | +27 %)

Nettoergebnis

205,7 Mio. €

(Q1-3 2018: 125,7 Mio. € | +64 %)

EBITDA LFL-Marge

17,5 %

(Q1-3 2018: 14,4 % | +310 BP)

1) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen und Fremdwährungseffekten

2) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen, Veräußerungen von nicht strategischen und nicht operativen Vermögenswerten, Fremdwährungseffekten und Struktur Anpassungen

Anmerkung: Q1-3 2019 EBITDA LFL enthält einen Effekt von 32,9 Mio. € durch die Implementierung von IFRS 16

Q3 2019

Highlights

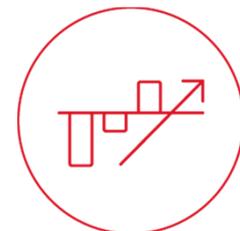
wienerberger



Starker Fokus auf Innovation und Erhöhung des Umsatzanteils an hochwertigen Lösungen



Fast Forward Optimierungsmaßnahmen liefern starken Ergebnisbeitrag



Erfolgreicher Schritt zur Neupositionierung im ertragsschwachen nordischen Ziegelgeschäft
Wertschaffender Wachstumsschritt im dänischen Fassadenmarkt

Operational Excellence

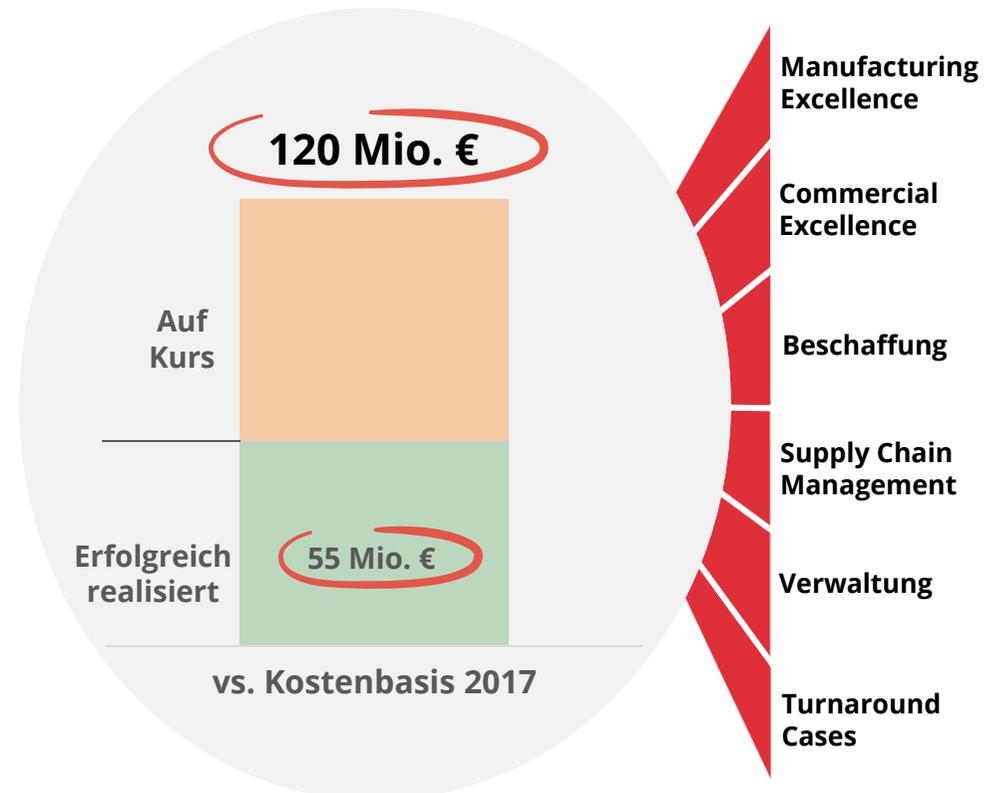
Voll auf Kurs mit Fast Forward Programm

wienerberger

- › Ergebnisbeitrag von **35 Mio. €** erzielt in Q1-3 19
- › Starke Verbesserung des Produktmix
- › Automatisierungsprojekte, Effizienzsteigerungen und Energieeinsparungen
- › Neue Organisationsstruktur in der Beschaffung
- › Verbessertes Lieferantenmanagement

Starker Fortschritt in der Performanceverbesserung

Voll auf Kurs zur Realisierung der gesamten Performanceverbesserung



Portfoliooptimierung

Management ertragsschwacher Geschäftsbereiche wienerberger

Geschäftsbereiche mit unzufriedenstellender Profitabilität & schwachen Wachstumsaussichten

Umsatz **350 Mio. €**

Ø EBITDA-Marge **<10 %**

M&A als Katalysator zur Repositionierung

- › M&A-Transaktionen unterstützen die Repositionierung und Erschließung von Wachstumspotenzialen in ausgewählten Geschäftsbereichen
- › WBS Organisationen in Deutschland, Österreich und **Dänemark**

Repositionierung im Rahmen von Fast Forward

- › Fast Forward Programm dient auch als Plattform zur organischen Repositionierung von Geschäftsbereichen
- › Französisches Kunststoffrohrgeschäft und keramische Rohraktivitäten

Evaluierung von Verkäufen

- › Ergibt unsere Analyse, dass eine Restrukturierung nicht die erwartete Rendite liefert, initiieren wir einen strukturierten Verkaufsprozess
- › Semmelrock Österreich

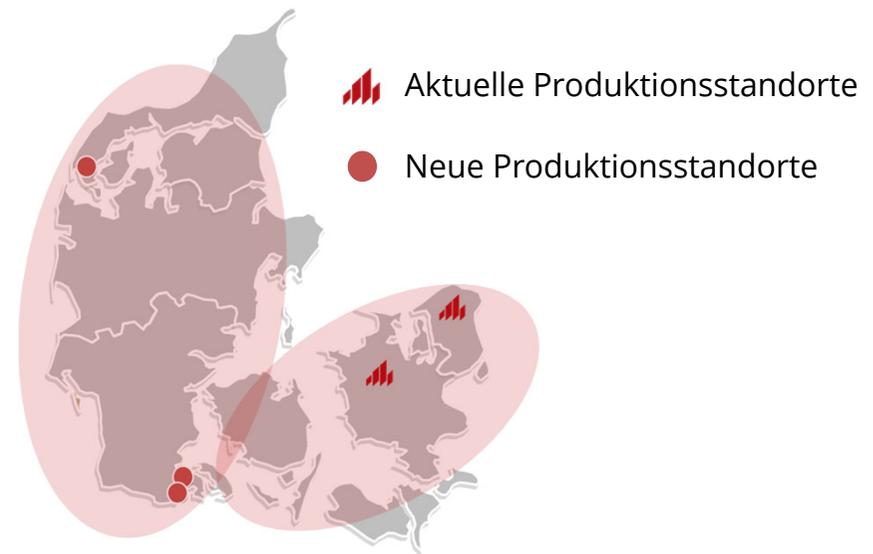
Portfoliooptimierung

Akquisitionen im dänischen Fassadenmarkt

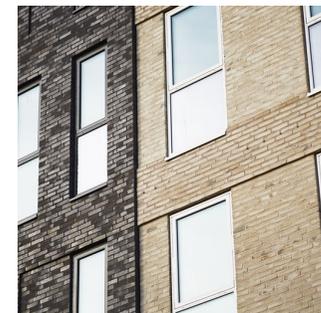
wienerberger

- › Stärkung unserer Marktposition im privaten Wohnbau als auch bei gewerblichen und öffentlichen Bauprojekten
- › Verbesserung unseres Produktportfolios und unserer Vertriebsplattform durch die Übernahme von
 - › Zwei Produzenten innovativer, hochwertiger Vormauerziegel und keramischen Zubehörs
 - › Einer Vertriebsgesellschaft mit einer der bekanntesten Ziegelmarken Dänemarks

Umsatz von insgesamt 95 Mio. € in der Region



Fokus auf Wachstum im attraktiven nordischen Fassadengeschäft



Free Cashflow

Starke Cashflows bilden die Grundlage für das Wertversprechen an unsere Aktionäre

wienerberger

STARKER CASHFLOW-FOKUS

Starke Cashflows



> Kontinuierlicher Fokus auf starke Cashflows durch

- ① Operational Excellence
- ② Strenge Capex-Disziplin
- ③ Aktives Portfolio Management

Strenge Capex-Disziplin



> Strenge Capex-Disziplin sichert Investition in Projekte mit höchster Renditeerwartung

- > Gut investierte Basis an langfristigen Vermögenswerten
- > Starker Track Record von wertsteigernden Investitionen
- > Starke Basis für nachhaltige Profitabilitätsverbesserung
- > Vermeidung eines Investitionsstaus

Starke Cashflows ermöglichen Realisierung von **wertschaffenden Investitionsprojekten** und **attraktiven Ausschüttungen an unsere Aktionäre**

Attraktive Free Cashflow Yield im Vergleich zur Peer Group

DREI CAPEX-KATEGORIEN

	① MAINTENANCE CAPEX	② SPECIAL CAPEX	③ M&A
	WIEDERKEHREND	PROJEKTBEZOGEN	
Definition	<ul style="list-style-type: none"> > Laufende Instandhaltungsinvestitionen > Health & Safety 	<ul style="list-style-type: none"> > Fast Forward Capex > Organische Wachstumsinvestitionen > Digitalisierung und Innovation (inkl. R&D, Projekteinführungen, Upgrades) 	<ul style="list-style-type: none"> > Wertsteigernde Übernahmen
Jährliche Guidance	120-140 Mio. € p.a.	Jährliche Guidance basierend auf Investitionsplanung	
2019 Guidance	~ 135 Mio. €	~ 120 Mio. €	34 Mio. € in Q1-3 2019

Neue Definitionen führen zu einem **Anstieg des Free Cashflows**, der ausschließlich den laufenden Investitionsbedarf reflektiert

Wienerberger Building Solutions

Starke Ergebnisverbesserung

wienerberger

- › Starke Performance in weitgehend stabilen Märkten
- › Erhöhung des Umsatzanteils hochwertiger Lösungen
- › Starker Ergebnisbeitrag von übernommenen Unternehmen

WBS (in Mio. €)	Q1-3 2019	Q1-3 2018	Vdg. in %
Außenumsatz	1.651,4	1.534,6	+8
EBITDA LFL	349,1	273,5	+28
EBITDA	352,5	269,6	+31
EBITDA LFL-Marge	21,5 %	17,8 %	-



Wienerberger Piping Solutions

Signifikantes Ergebniswachstum

wienerberger

- > Stabile Nachfrage nach Lösungen für Infrastruktur- und Wassermanagement
- > Signifikantes Wachstum im In-House-Geschäft unterstützt durch den starken Ergebnisbeitrag des übernommenen Spezialisten für Elektrozubehör
- > Steigende Nachfrage im Energiesektor als Wachstumstreiber für unser Geschäft mit Spezialrohren

WPS (in Mio. €)	Q1-3 2019	Q1-3 2018	Vdg. in %
Außenumsatz	746,5	724,7	+3
EBITDA LFL	81,3	57,4	+42
EBITDA	78,3	42,8	+83
EBITDA LFL-Marge	10,9 %	7,9 %	-



North America

Gute Entwicklung in herausfordernden Märkten

wienerberger

- › Sehr starkes Ergebnis im US-Geschäft mit Vormauerziegeln trotz der schwächer als erwarteten Entwicklung des Wohnbaumarktes
- › Kanadische Wohnbauaktivität von strengerer Regulierung gedämpft – Q3 zeigte erstmals verbesserte Marktstimmung
- › Das US-Kunststoffrohrgeschäft konnte das Rekordergebnis des Vorjahres aufgrund von witterungsbedingten Projektverzögerungen nicht wiederholen

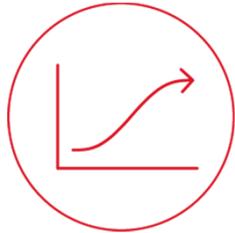
North America (in Mio. €)	Q1-3 2019	Q1-3 2018	Vdg. in %
Außenumsatz	257,6	235,0	+10
EBITDA LFL	26,3	29,0	-9
EBITDA	35,6	30,8	+15
EBITDA LFL-Marge	11,2 %	12,3 %	-



An aerial photograph showing a long pipeline being laid across the sea. The pipeline consists of many parallel black pipes with yellow markings, stretching from the foreground towards the horizon. A ship is visible at the end of the pipeline, pulling it across the water. The sea is a deep blue, and the coastline is visible in the background with green hills and a small building on a hill.

AUSBLICK 2019

wienerberger



Weiterentwicklung des Produktportfolios



Starker Fokus auf Innovation



Wertsteigernde Übernahmen und Fast Forward
Optimierungsmaßnahmen

**Voll auf Kurs für die Erreichung
unserer Wachstumsziele in 2019**

Ausblick 2019

Starkes Commitment zu klaren Wachstumszielen

wienerberger



EBITDA LFL



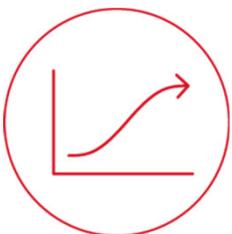
570 - 580 Mio. €



**Maintenance
capex**



~ 135 Mio. €



Special capex



~ 120 Mio. €



M&A



34 Mio. € investiert in Q1-3 2019



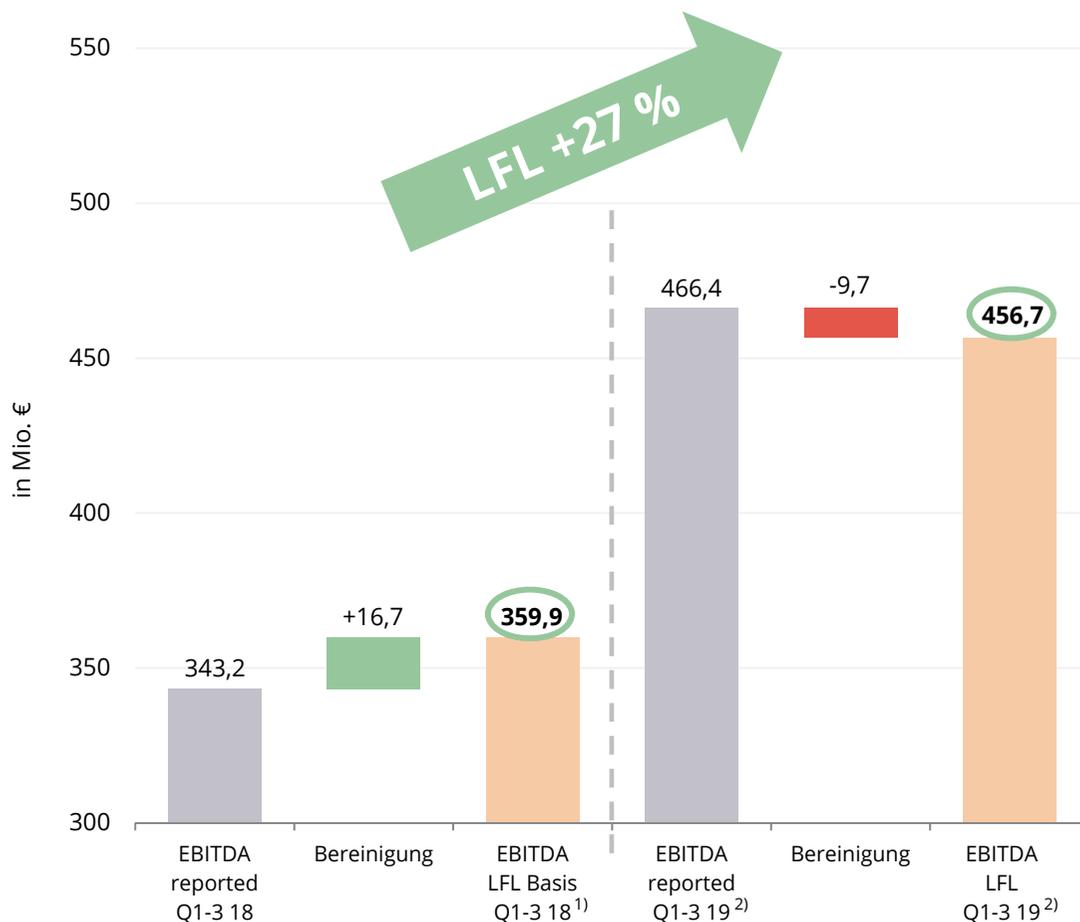
KENNZAHLEN

wienerberger

Geschäftsentwicklung

Starkes EBITDA LFL-Wachstum

wienerberger



EBITDA Bereinigungen (in Mio. €)

	Q1-3 19	Q1-3 18
EBITDA reported²⁾	466,4	343,2
Fremdwährungseffekte	+1,1	-
Konsolidierung	-11,3	-
Verkauf von Vermögenswerten ³⁾	-3,4	-11,0
Strukturanpassungen ⁴⁾	+3,9	+27,6
Bereinigungen gesamt	-9,7	+16,7
EBITDA LFL²⁾	456,7	359,9

1) Q1-3 2018 EBITDA nicht bereinigt um IFRS 16-Effekt

2) Enthält einen Effekt von 32,9 Mio. € durch die Implementierung von IFRS 16

3) Verkauf von nicht strategischen und nicht operativen Vermögenswerten

4) Kosten für die Repositionierung und Restrukturierung von ausgewählten Geschäftsbereichen

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Gewinn- und Verlustrechnung

Starke Ergebnissteigerung

wienerberger

in Mio. €	Q1-3 2019	Q1-3 2018	Vdg. in %
Umsatz	2.655,9	2.495,2	+6
EBITDA LFL	456,7	359,9	+27
EBITDA	466,4	343,2	+36
EBIT	292,0	206,9	+41
Finanzergebnis	-27,6	-30,7	+10
Ergebnis vor Steuern	264,5	176,2	+50
Ertragssteuern	-48,4	-40,6	-19
Hybridkupon und nicht beherrschende Anteile	-10,4	-9,9	-5
Nettoergebnis	205,7	125,7	+64
Ergebnis je Aktie	1,80	1,08	+66

Bilanzierungsänderung

Auswirkung der Implementierung von IFRS 16

wienerberger

- › Bilanzverlängerung
 - › Ansatz von "Right of Use Asset" und "Lease Liability"
- › Effekte auf die Gewinn- und Verlustrechnung
 - › ↑ **EBITDA**: Aufwendungen für Miete / Leasing entfallen
 - › ↑ **EBIT**: Kosten für Miete / Leasing werden aufgeteilt auf Abschreibung des "Right of Use Asset" und Zinsen auf "Lease Liability"
 - › ↓ **Zinsergebnis**: Zinsen auf "Lease Liability"
- › Veränderung der Rechnungslegungsstandards hat keine Auswirkungen auf Zahlungsströme

EBITDA-Effekt von
32.9 Mio. € in Q1-3 19

Auswirkung der Implementierung in Q1-3 19

Gewinn- und Verlustrechnung	in Mio. €
EBITDA	+32,9
Abschreibung	-31,5
EBIT	+1,4
Zinsergebnis	-2,6
Nettoergebnis	-1,2
Bilanz	
Veränderung Nettoverschuldung	+163,0

Entwicklung Cashflow

Starke Steigerung des Operativen Cashflows

wienerberger

in Mio. €	Q1-3 2019	Q1-3 2018	Vdg. in Mio. €	Vdg. in %
Cashflow aus dem Ergebnis	367,5	251,4	+116,1	+46
Veränderung im Working Capital ¹⁾	-168,0	-145,2	-22,8	-16
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	199,5	106,2	+93,3	+88
Maintenance capex	-93,4	-75,3	-18,2	-24
Devestitionen und Sonstiges ²⁾	-19,8	+60,6	-80,4	<-100
Free Cashflow	86,2	91,6	-5,3	-6
Special capex	-39,4	-36,8	-2,7	-7
M&A	-33,9	-45,1	+11,2	+25
Erwerb nicht beherrschender Anteile	0	-30,1	+30,1	+100
Dividende & Aktienrückkauf ³⁾	-69,7	-60,8	-8,8	-15
Hybridkupon & Rückkauf	-29,6	-13,6	-16,0	<-100
Netto-Cashflow	-86,4	-94,9	+8,6	+9

1) Bereinigt um Effekte aus Konsolidierungskreisänderungen // 2) Enthält Leasingzahlungen von 30,3 Mio €, die durch die Implementierung von IFRS 16 im Finanzierungs-Cashflow ausgewiesen werden // 3) Inklusive gezahlter Dividende bei nicht beherrschenden Anteilen // Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Bilanz

Starke Kennzahlen trotz IFRS 16-Implementierung wienerberger

in Mio. €	30/9/2018	31/12/2018	30/9/2019	Vdg. in % vs. 31/12/2018
Eigenkapital ¹⁾	1.934,2	1.939,1	2.050,9	+6
Eigenkapitalquote	51 %	52 %	50 %	-
Nettoverschuldung ²⁾	686,0	631,6	881,2	+40
Nettoverschuldung / EBITDA ³⁾	1,5	1,4	1,6	-
Verschuldungsgrad	36 %	33 %	43 %	-

1) Inklusive nicht beherrschender Anteile und Hybridkapital (gem. IFRS zu 100 % Eigenkapital)

2) Enthält einen Effekt von 163,0 Mio. € aus der Implementierung von IFRS 16

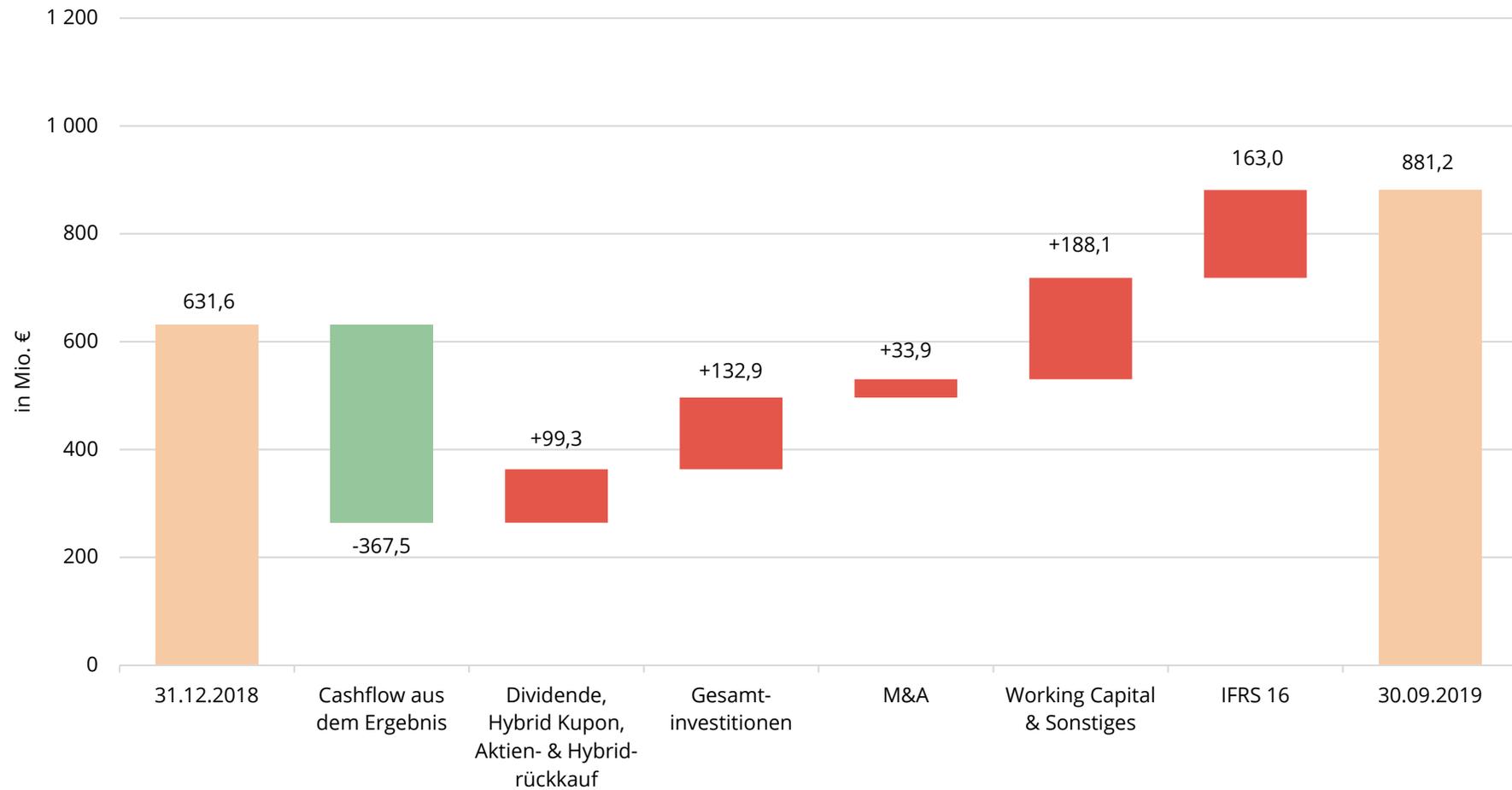
3) Berechnet auf Basis eines 12-monats-EBITDA

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Entwicklung Nettoverschuldung

Anstieg durch WC-Saisonalität und IFRS 16

wienerberger



Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Disclaimer

Warnhinweise bezüglich zukunftsgerichteter Aussagen

wienerberger

- Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen oder Meinungen wurden nicht unabhängig nachgeprüft, und es wird keine ausdrückliche oder stillschweigende Zusicherung oder Gewähr hinsichtlich ihrer Eignung, Richtigkeit oder Vollständigkeit übernommen bzw. darf sich der Empfänger nicht auf diese verlassen.
- Dieses Dokument kann Aussagen über zukünftige Erwartungen und andere zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, die auf den derzeitigen Ansichten und Annahmen des Managements basieren und mit bekannten und unbekanntem Risiken und Unsicherheiten verbunden sind, die bewirken können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Aussagen enthaltenen abweichen.
- Weder die Wienerberger AG noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen oder ihre Berater oder Vertreter können in irgendeiner Weise (bei Fahrlässigkeit oder anderweitig) für Verluste, die durch die Benutzung dieses Dokuments, seines Inhalts oder in irgendeinem Zusammenhang mit diesem Dokument entstehen, haftbar gemacht werden.
- Dieses Dokument stellt kein Angebot und keine Einladung zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren dar und es bildet auch keinerlei Grundlage oder verlässliche Aussage im Zusammenhang mit einem Vertrag oder einer Verpflichtung jeglicher Art.

Wienerberger Investor Relations

Wienerbergstrasse 11

1100 Vienna, Austria

T: +43 1 60 192 10221

investor@Wienerberger.com

