



Wienerberger Ergebnisse Q1-3 2020

Disclaimer

Warnhinweise bezüglich zukunftsgerichteter Aussagen

wienerberger

- › Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen oder Meinungen wurden nicht unabhängig nachgeprüft, und es wird keine ausdrückliche oder stillschweigende Zusicherung oder Gewähr hinsichtlich ihrer Eignung, Richtigkeit oder Vollständigkeit übernommen bzw. darf sich der Empfänger nicht auf diese verlassen.
- › Dieses Dokument kann Aussagen über zukünftige Erwartungen und andere zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, die auf den derzeitigen Ansichten und Annahmen des Managements basieren und mit bekannten und unbekanntem Risiken und Unsicherheiten verbunden sind, die bewirken können, dass die tatsächlichen Ergebnisse und Ereignisse wesentlich von den in den zukunftsgerichteten Aussagen enthaltenen abweichen.
- › Weder die Wienerberger AG noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen oder ihre Berater oder Vertreter können in irgendeiner Weise (bei Fahrlässigkeit oder anderweitig) für Verluste, die durch die Benutzung dieses Dokuments, seines Inhalts oder in irgendeinem Zusammenhang mit diesem Dokument entstehen, haftbar gemacht werden.
- › Dieses Dokument stellt kein Angebot und keine Einladung zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren dar und es bildet auch keinerlei Grundlage oder verlässliche Aussage im Zusammenhang mit einem Vertrag oder einer Verpflichtung jeglicher Art.

Starke Q3 Ergebnisse in herausforderndem Marktumfeld

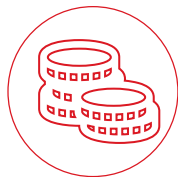
wienerberger



Starke Entwicklung des operativen Geschäfts **über alle Business Units hinweg**



Post-Lockdown Nachfrage verbesserte sich in den Sommermonaten, getrieben durch Aufholeffekte



Durch strikte Kostendisziplin, Effizienzsteigerungsmaßnahmen und verbesserten Produktmix konnten wir **die Profitabilität weiter ausbauen**

Außenumsatz

(in Mio. €)	7-9/2020	7-9/2019	Vdg. in %
Wienerberger Building Solutions	567,3	577,3	-2
Wienerberger Piping Solutions	248,4	249,5	0
North America	87,9	92,6	-5
Wienerberger Gruppe	903,6	919,4	-2

EBITDA LFL¹⁾

(in Mio. €)	7-9/2020	7-9/2019	Vdg. in %
Wienerberger Building Solutions	128,5	129,8	-1
Wienerberger Piping Solutions	31,4	30,0	5
North America	16,7	12,7	32
Wienerberger Gruppe	176,6	172,5	2

1) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen, Veräußerungen von nicht betriebsnotwendigem und betriebsnotwendigem Vermögen, Fremdwährungseffekten sowie Strukturanpassungen



- › Zufriedenstellende Ergebnisse getrieben durch unser **krisenfestes Geschäftsmodell** und starke **Aufholeffekte während der Sommermonate**

Außenumsatz 2.543,3 Mio. € | -4 %
EBITDA LFL 431,7 Mio. € | -7 %



- › Erfolgreicher **Start des Nachhaltigkeitsprogramms 2023**

15 % weniger CO_{2e} Emissionen vs. 2020
100 % der neuen Produkte **recycle- oder wiederverwertbar**
Biodiversitätsprogramme in all unseren Werken



- › **Effizienzsteigerungen** lieferten einen **EBITDA-Beitrag von 24 Mio. €**
- › **Innovative Lösungen** trieben **Produktmix** und **unterstützten Umsatzentwicklung**
- › **Starke Preisgestaltung** zur Deckung der Kosteninflation



- › **Robuste Bilanz** und **hohe Liquidität** als Plattform für starkes weiteres Wachstum

Verfügbare Liquidität²⁾: 955 Mio. €
Nettoverschuldung / EBITDA²⁾: 1,2x

Unsere Endmärkte in Europa in Q1-3 2020

wienerberger

Neubau | Renovierung

Westeuropa:

- ➔ **Neubau:** Volumensrückgang vs. Vorjahr aufgrund von Lockdowns und administrativen Verzögerungen bei der Ausstellung von Baugenehmigungen
- ➔ **Renovierung:** Stärkere Nachfrage vs. Vorjahr im Wohnbau (Dach und Fassade) und bei Pflastersteinen für die Infrastruktur

Zentraleuropa:

- ➔ **Flache Märkte** in Österreich und Deutschland im Wohnungsneubau und bei Renovierung

Osteuropa:

- ➔ **Neubau:** Volumensrückgang in Polen und Ungarn (getrieben durch geänderte Steuergesetzgebung)
- ➔ **Neubau:** Stabile Entwicklung in Tschechien und Südeuropa
- ➔ **Renovierung:** Stabile Marktentwicklung

Infrastruktur

Westeuropa:

- ➔ **Volumensrückgang** vs. Vorjahr in den Kernmärkten getrieben durch Lockdowns

Nordeuropa:

- ➔ Relativ **flache Entwicklung** vs. Vorjahr

Osteuropa:

- ➔ Kleinere Länder¹⁾ profitieren von EU-Fördermitteln
- ➔ Flache Marktentwicklung bis zum Sommer, **Polen und Ungarn** zeigen Richtung Herbst **leichte Rückgänge**

1) Rumänien, Bulgarien und Griechenland

Unsere Endmärkte in den USA und Kanada in Q1-3 2020

wienerberger

Neubau| Renovierung| Infrastruktur



USA



Starke Nachfrage im Neubau, in den US-Kernmärkten sogar über Vorjahresniveau



Erhöhte Nachfrage vs. Vorjahr nach Lösungen für die **Renovierung**



Nachfrage für Infrastruktur erholt sich nach wetterbedingt schwachem Jahresbeginn, kommt leicht unter Vorjahresniveau zu liegen



Kanada



Nachfrage in Kanada kehrte während des Sommers **zurück auf Vorjahresniveau**, YTD jedoch nach wie vor von Lockdown beeinträchtigt

Q1-3 2020

Starke Performance als Beweis für die hohe Widerstandsfähigkeit unseres Geschäftsmodells

wienerberger

Außenumsatz

2.543,3 Mio. €

(Q1-3 2019: 2.655,5 Mio. € | -4 %)

EBITDA LFL ¹⁾

431,7 Mio. €

(Q1-3 2019: 462,6 Mio. € | -7 %)



1) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen, Fremdwährungseffekten, Veräußerungen von nicht betriebsnotwendigem Vermögen sowie Struktur Anpassungen

Operational Excellence führt zu robustem Ergebnis in herausforderndem Geschäftsumfeld

in Mio. €	Q1-3 2020	Q1-3 2019	Vdg. in %
Außenumsatz	1.581,7	1.651,4	-4
EBITDA LFL	312,4	349,5	-11
EBITDA	315,4	352,5	-11
EBITDA LFL-Marge	20,1 %	21,2 %	-

- › Marktdynamik in Q2 wurde durch **staatlich verhängte Lockdowns** negativ beeinflusst
- › Fortsetzung von **pre Covid-19 Projekten und verstärkte Nachfrage nach Lösungen für Infrastruktur und Renovierung** trieben Q3 Ergebnisse
- › Die Unterstützung **neuer, digitaler Lösungen** sowie weitere **Optimierungs- und Effizienzsteigerungsmaßnahmen** trugen zu **robustem Ergebnis** bei



in Mio. €	Q1-3 2020	Q1-3 2019	Vdg. in %
Außenumsatz	718,8	746,5	-4
EBITDA LFL	86,3	81,1	+6
EBITDA	83,8	78,3	+7
EBITDA LF-Marge	11,7 %	10,9 %	-

- > **Weitere Steigerung der Profitabilität** durch **strikte Kostendisziplin** und **proaktives Margenmanagement**
- > **Verbesserte Nachfrage in Q3**; leichte Volumensrückgänge vs. Vorjahr konnten durch Effizienzsteigerungsmaßnahmen kompensiert werden
- > Kontinuierliche zufriedenstellende Entwicklung des **Elektro-Segments bei In-House-Lösungen** und dem Geschäft mit **Bewässerungslösungen für die Landwirtschaft**



Starke Ergebnisse durch strikte Kostendisziplin

in Mio. €	Q1-3 2020	Q1-3 2019	Vdg. in %
Außenumsatz	242,8	257,6	-6
EBITDA LFL	33,0	32,0	+3
EBITDA	33,9	35,6	-5
EBITDA LFL-Marge	13,6 %	12,4 %	-

- › **Strikte Kostendisziplin** und **verbesserter Produktmix** treiben Profitabilität
- › **USA:** Kernmärkte verzeichneten ein Wachstum im Einfamilienhausbereich; Preiserhöhungen zur Abdeckung der Kosteninflation konnten weiterhin gehalten werden
- › **Kanada: Starke Performance in Q3** durch Erholung der Nachfrage in Verbindung mit unserer Preisstrategie zur Abdeckung der Kosteninflation und verbessertem Produktmix





Storey Field (c)
Alan Williams

Finanzergebnis Q1-3 2020

Q1-3 2020

Zufriedenstellende Ergebnisse beweisen unsere Krisenresistenz

wienerberger

Außenumsatz

2.543,3 Mio. €

(Q1-3 2019: 2.655,5 Mio. € | -4 %)

EBITDA LFL ¹⁾

431,7 Mio. €

(Q1-3 2019: 462,6 Mio. € | -7 %)

Operatives EBIT

€ 245,3 Mio. €

(Q1-3 2019: 292,0 Mio. € | -16 %)

EBITDA LFL Marge ¹⁾

17,0 %

(Q1-3 2019: 17,4 % | -40 BP)

1) Bereinigt um Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen, Fremdwährungseffekten, Veräußerungen von strategischem und nicht betriebsnotwendigem Vermögen sowie Struktur Anpassungen

Q1-3 2020

Starke Resultate in herausforderndem Umfeld

wienerberger

Veränderung von Working Capital

-65,3 Mio. €

(Q1-3 2019: -168,0 Mio. € | +61 %)

Nettoverschuldung

688,8 Mio. €

(30.9.2019: 881,2 Mio. € | -22 %)

Free Cashflow

138,2 Mio. €

(Q1-3 2019: 86,2 Mio. € | +60 %)

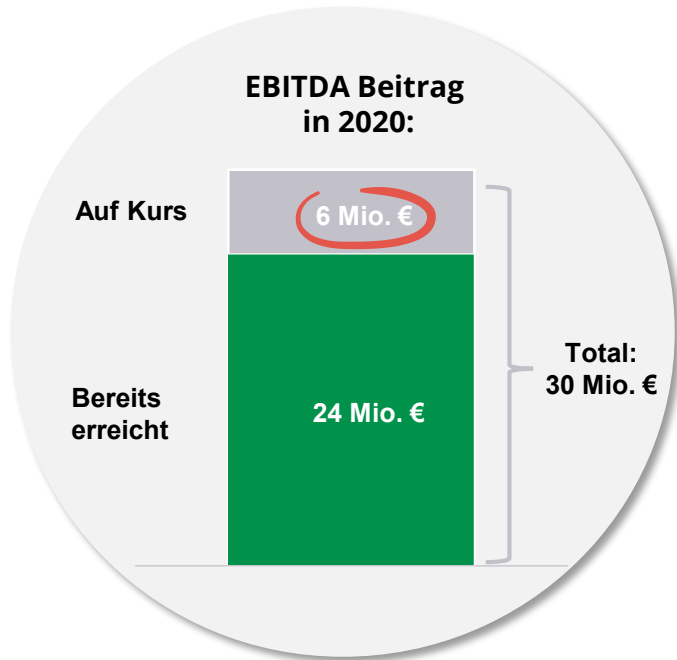
Nettoverschuldung / EBITDA

1,2x

(30.9.2019: 1,6x)

Wir haben versprochen und werden unsere Ziele erreichen

wienerberger



Fast Forward Performance



Nach Verzögerungen in Q2, konnten die Aktivitäten in **Q3 wieder fortgesetzt werden**



Vollständige **30 Mio. €** werden **in 2020 geliefert**



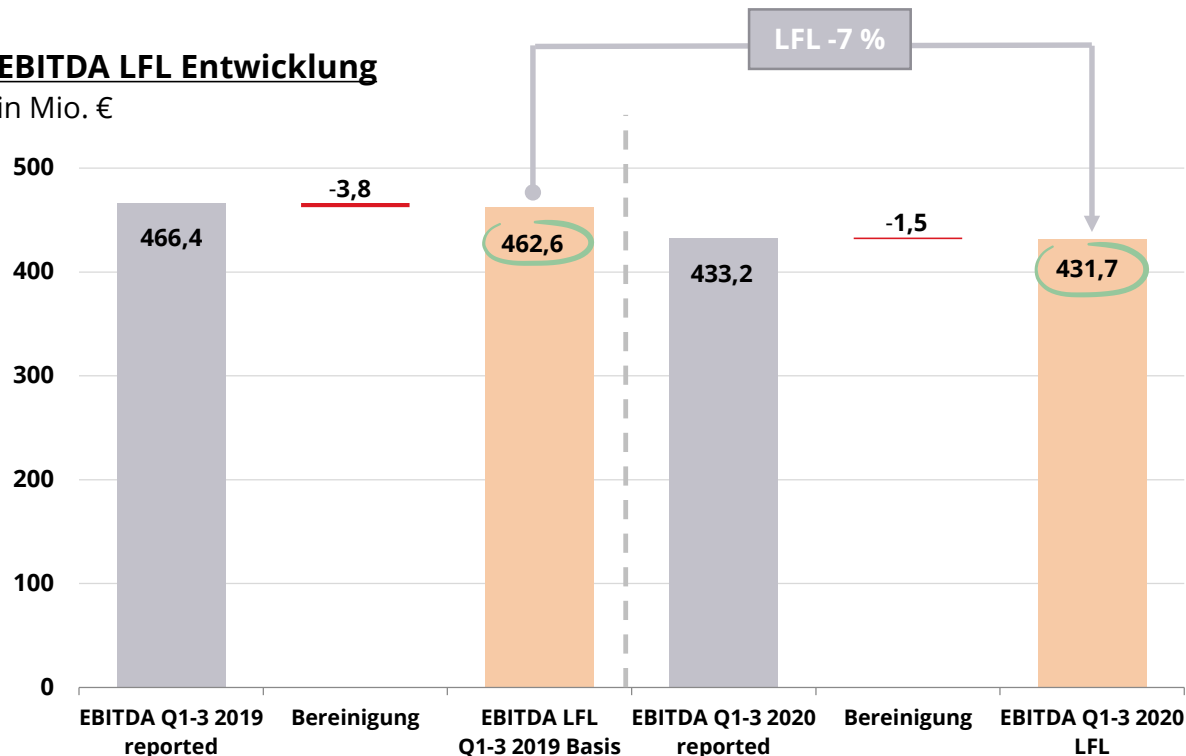
Das Programm wird fortgesetzt und in unser **neues Effizienzsteigerungsprogramm 2021-2023** integriert

Solide operative Entwicklung trotz Auswirkungen von Covid-19

wienerberger

EBITDA LFL Entwicklung

in Mio. €



EBITDA Bereinigungen

(in Mio. €)

	1-9/2020	1-9/2019
EBITDA reported	433,2	466,4
Fremdwährungseffekte	6,7	-
Konsolidierung	-5,8	-4,3 ¹⁾
Verkauf von Vermögenswerten ²⁾	-8,4	-3,5
Strukturanpassungen ³⁾	6,1	3,9
Bereinigungen gesamt	-1,5	-3,8
EBITDA LFL	431,7	462,6

¹⁾ Inklusive Einmaleffekt (Badwill, Dekonsolidierung Geschäftsaktivitäten Schweiz)

²⁾ Verkauf von nicht strategischen und nicht operativen Vermögenswerten

³⁾ Kosten für die Repositionierung und Restrukturierung von ausgewählten Geschäftsbereichen

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Gewinn- und Verlustrechnung

wienerberger

in Mio. €	1-9/2020	1-9/2019	Vdg. in %
Umsatz	2.546,8	2.655,9	-4
EBITDA LFL	431,7	462,6	-7
EBITDA	433,2	466,4	-7
Operatives EBIT	245,3	292,0	-16
Wertminderungen von Vermögenswerten	-22,5	0,0	>-100
Firmenwertabschreibungen	-91,6	0,0	>-100
EBIT	131,2	292,0	-55
Finanzergebnis	-31,9	-27,6	-16
Ergebnis vor Steuern	99,3	264,5	-62
Ertragssteuern	-47,3	-48,4	2
Gewinn/Verlust nach Steuern	52,0	216,1	-76
Hybridkupon und nicht beherrschende Anteile	8,7	10,4	-16
Nettoergebnis	43,3	205,7	-79

Abschreibung des vollständigen Firmenwertes in Nordamerika **bereits in Q1 gebucht**

Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Cashflow Entwicklung

wienerberger

in Mio. €	1-9/2020	1-9/2019	Vdg. in Mio. €	Vdg. in %
Cashflow aus dem Ergebnis	333,1	367,5	-34,5	-9
Veränderung im Working Capital ¹⁾	-65,3	-168,0	102,7	61
Maintenance Capex	-67,4	-93,4	26,1	28
Devestitionen und Sonstiges	-28,2	10,5	-38,6	>-100
Leasingzahlungen	-34,0	-30,3	-3,7	-12
Free Cashflow	138,2	86,2	52,0	60
Special Capex	-32,2	-39,4	7,3	18
M&A	-2,0	-33,9	31,8	94
Dividende & Aktienrückkauf ²⁾	-20,1	-69,7	49,6	71
Hybridkupon & Rückkauf	-44,8	-29,6	-15,2	-51
Netto-Cashflow	39,1	-86,4	125,5	>100

1) Bereinigt um Effekte aus Konsolidierungskreisänderungen // 2) Inklusive gezahlter Dividende bei nicht beherrschenden Anteilen
Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Starke Bilanz

wienerberger

in Mio. €	30.9.2020	30.9.2019	Vdg. in % vs. 30.9.2019	31.12.2019
Eigenkapital ¹⁾	1.926,4	2.050,9	-6	2.076,8
Eigenkapitalquote	43,7 %	50,0 %	-	50,3 %
Nettoverschuldung	688,8	881,2	-22	871,4
Nettoverschuldung / EBITDA ²⁾	1,2	1,6	-	1,4
Verschuldungsgrad	35,8 %	43,0 %	-	42,0 %

- **Nettoverschuldung um 22 %** im Vergleich zum 30.9.2019 reduziert, **dank starker Cash-Generierung, verbessertem Working Capital und Verschiebung der Dividendenauszahlung**
- **Nettoverschuldung / EBITDA mit 1,2x auf starkem Niveau**

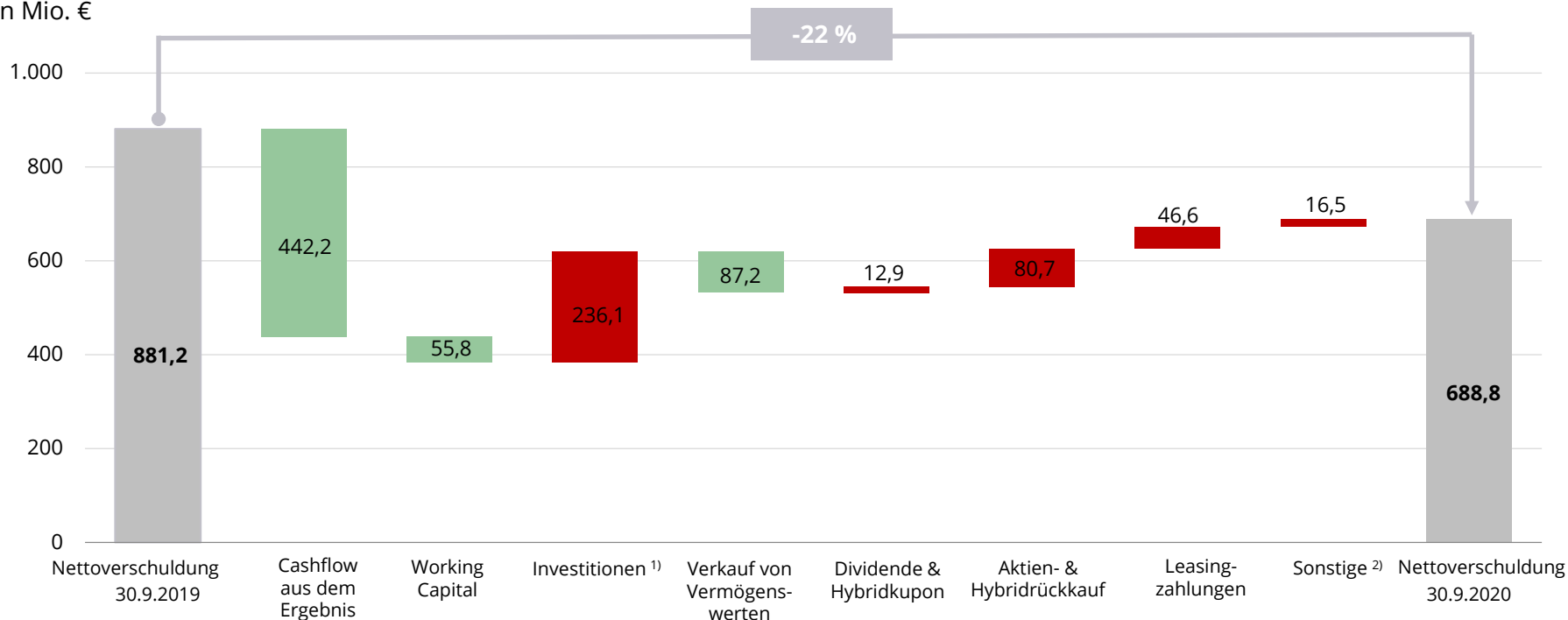
1) Inklusive nicht beherrschender Anteile und Hybridkapital (gemäß IFRS zu 100 % Eigenkapital) // 2) Berechnet auf Basis eines 12-Monats-EBITDA
Anmerkung: Durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Starker Cashflow, WC Management und Verschiebung der Dividende verringern Nettoverschuldung

wienerberger

Entwicklung Nettoverschuldung

in Mio. €



1) Gesamtinvestitionen und M&A // 2) Nicht-zahlungswirksame Aufwendungen (Leasing), Bewertungs-, Fremdwährungseffekte und Sonstige
Anmerkung: durch maschinelle Rechenhilfen können Rundungsdifferenzen entstehen

Zuversichtlich das obere Ende der FY 2020 Guidance zu erreichen

ANNAHMEN

- › **Marktrückgänge** von bis zu **-10 % in 2020** über die Gruppe hinweg
- › **Preiserhöhungen** werden wie **geplant umgesetzt**
- › **Fast Forward Beitrag** für 2020 iHv. **30 Mio. €**

EBITDA LFL

- › Wir sind zuversichtlich **das obere Ende unserer FY Guidance 2020 zu erreichen:**
€ 480 - **500 Mio. € ¹⁾**

MAINTENANCE CAPEX

- › **120 Mio. €**

Q4 AUSBLICK

- › Märkte sind aufgrund der **zweiten Welle der Covid-19 Pandemie** erneut von Unsicherheit geprägt, was bereits jetzt zu **einem schwächeren Nachfrageniveau geführt hat (-10 %)**
- › Wir werden unser **striktes Working Capital Management** fortsetzen und unsere Kapazitäten entsprechend **den Marktentwicklungen** und Wetterbedingungen anpassen

1) Beiträge aus den Veräußerungen von Vermögenswerten, Fremdwährungseffekte, Auswirkungen von Konsolidierungskreisänderungen und Strukturanpassungskosten nicht inbegriffen



Strategie 2023

Wienerberger Gruppenstrategie

wienerberger



Maßnahmen zur Effizienzsteigerung liefern bis 2023 einen EBITDA-Beitrag von 135 Mio. €

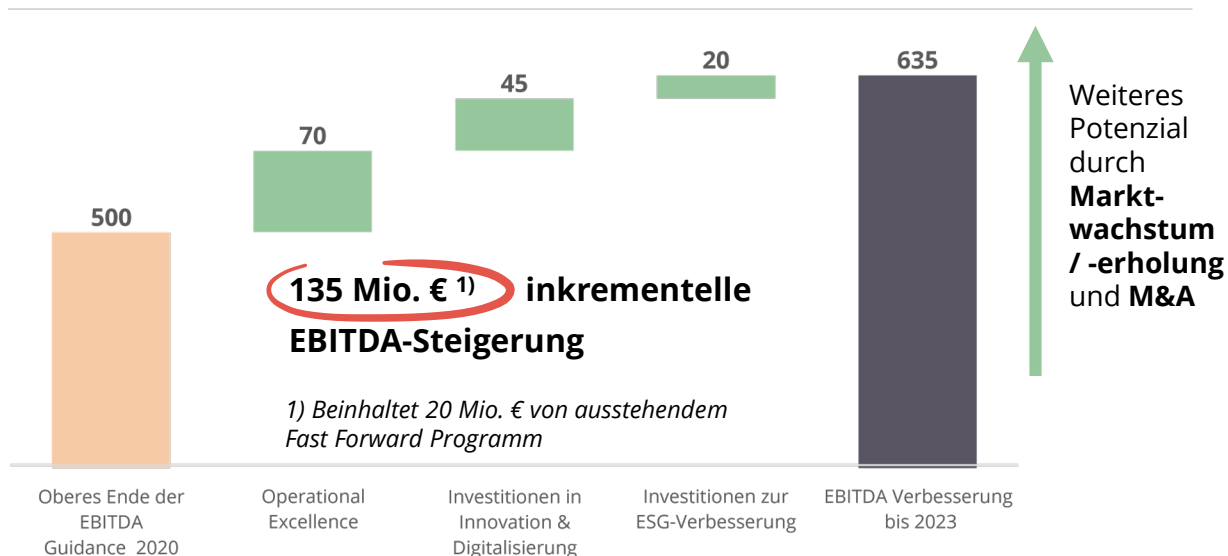
Capex-Allokation in 2021-2023

in Mio. €

Maintenance Capex	120 p.a.
Special Capex	80 p.a.
ESG Capex	60 p.a.

EBITDA-Steigerung aus eigener Kraft

in Mio. €



Ambitionierte 2023 ESG-Ziele für Wienerberger

ENVIRONMENT



Klimaschutz

-15%

CO_{2e}¹⁾ Emissionen vs. 2020



Kreislaufwirtschaft

100%

der neuen Produkte werden so entwickelt, dass sie recycle- oder wiederverwertbar sind



Biodiversität

Programme zur Biodiversität

in allen Werken

SOCIAL



Diversität

>15% Frauenanteil im Senior Management

>30% Frauenanteil im Angestelltenverhältnis



Training & Weiterbildung

+10% mehr Trainingsstunden je Mitarbeiter



CSR-Projekte

200 Wohneinheiten werden pro Jahr mit unseren Produkten für bedürftige Menschen in lokalen Märkten gebaut

GOVERNANCE



Verpflichtet zu höchsten nationalen und internationalen Governance-Standards mit Fokus auf:



- > Geschäftsstrategie
- > Diversität und Zusammensetzung des Aufsichtsrats
- > Vergütung von Vorstand und Aufsichtsrat
- > Nachfolgemanagement

1) "Kohlendioxidäquivalente" oder "CO_{2e}" ist ein Begriff, der das globale Erwärmungspotenzial (GWP) verschiedener Treibhausgase in einer einzigen Einheit beschreibt.

Anmerkung: Alle Ziele wurden gegenüber dem Referenzjahr 2020 festgelegt.

Übernahme des digitalen Serviceanbieters Inter Act aus den Niederlanden macht unsere Rohre smarter

- › Inter Act ist ein Anbieter von **Web- und Cloud-basierten Technologien**
- › **Smarte Geräte erheben Daten** und können entlang verschiedenster Kontrollsysteme zu einem **einzelnen Überwachungs- und Kontrollcenter** zusammengeschlossen werden
- › **Gemeinsam** können wir **smarte Infrastruktur-lösungen** anbieten und ermöglichen unseren Kunden
 - › Daten zu überwachen, vorherzusagen, fernzusteuern und aus ihnen zu lernen
- › Mit diesen neuen, smarten Lösungen für das Wassermanagement leisten wir einen Beitrag zur **Bekämpfung der negativen Effekte des Klimawandels**



Wir machen aus Infrastrukturnetzwerken intelligente Lösungen für das Wassermanagement

Erfolgreicher Verkauf der Schweizer Aktivitäten

- › Kontinuierlich **überprüfen wir unser Geschäftsportfolio** im Hinblick auf Profitabilität und strategische Ausrichtung
- › Überprüfung der Schweizer Aktivitäten
 - › Zwei Werke für Dachziegel, ein Hintermauerziegelwerk und eine Vertriebsgesellschaft für Fassadenlösungen
 - › Umsatz 2019: ~50 Mio. €
- › **Interne Anforderungen** für weiteres **Wachstumspotenzial und Wertschaffung** wurden **nicht mehr erfüllt**
- › **Verkauf** unserer **Schweizer Aktivitäten** am 4. September 2020 zu einem sehr **attraktiven Multiple**



**Letzter Schritt zur Finalisierung unseres Veräußerungsprogramms 2020:
Wertgenerierung von 150 Mio. €**

Starke Basis für nachhaltiges Wachstum

- 1 Innovative Systemlösungen weiter ausbauen
- 2 Fortsetzung der Effizienzsteigerung nach Fast Forward
- 3 Anhaltendes Commitment zu Nachhaltigkeit mit neuen ambitionierten Zielen
- 4 Starke Cash-Generierung für weiteres Wachstum nutzen



wienerberger

wienerberger